

**Selecție parteneri tip IMM pentru Proiectul prioritar predefinit
HUB-ul ROMÂN DE HIDROGEN ȘI NOI TEHNOLOGII ENERGETICE Ro-HydroHub**

**Program: Creștere Inteligentă, Digitalizare și Instrumente Financiare 2021-2027
Prioritatea 1. Susținerea și promovarea unui sistem de CDI atractiv și competitiv în România**

1. Apel de proiecte:

Sprrijin pentru proiecte în domeniul tehnologiilor avansate pentru crearea de hub-uri de inovare și transfer tehnologic în domenii prioritare, în cadrul Acțiunii 1.2

2. Scopul anunțului:

Selecția a minim 6 parteneri IMM pentru a derula activități în cadrul proiectului Hub-ul Român de Hidrogen și Noi Tehnologii Energetice

3. Scopul programului:

Apelul de proiecte POCIDIF/1/1.2/2023 este aferent Priorității 1. Susținerea și promovarea unui sistem de CDI atractiv și competitiv în România, susținut din Fondul European de Dezvoltare Regională (FEDR), și contribuie la Obiectivul de politică: O Europă mai competitivă și mai inteligentă, prin promovarea unei transformări economice inovatoare și inteligente și a conectivității TIC regionale (OP 1), Obiectivul Specific: OSa(i) Dezvoltarea și îmbunătățirea capacităților de cercetare și inovare și adoptarea de tehnologii avansate și este încadrat în Acțiunea 1.2 Sprrijin pentru proiecte în domeniul tehnologiilor avansate prin crearea de hub-uri de inovare în domenii de interes strategic din cadrul Programului Creștere Inteligentă, Digitalizare și Instrumente Financiare (POCIDIF).

Proiectele prioritare propuse sprijină concentrarea eforturilor mediului academic, de cercetare și economic, în vederea realizării premiselor favorabile generării unor nuclee de cunoaștere și dezvoltare în tehnologii avansate și emergente.

Proiectele trebuie privite ca un catalizator pentru a rezolva provocările științifice, tehnologice și de piață în mai multe teme distincte și mai puțin ca o nouă infrastructură de cercetare românească. Ele vizează, în principal, în perioada de după finalizarea implementării proiectului, crearea de spin-off-uri high-tech și atragerea de investitori, cu accent pe cercetarea aplicată și sunt structurate astfel încât să acopere cât mai multe aspecte ale lanțului valoric, pe baza experienței existente și a realizărilor anterioare în domeniile vizate.

Sunt susținute activități precum: CDI, testare, pilotare și pregătirea proceselor și a suportului tehnic care să susțină activități de producție, inclusiv dotare cu echipamente și infrastructuri conexe.

Proiectele sunt implementate în parteneriat între două sau mai multe entități de tip organizații de cercetare și IMM, care vor fi implicate de la începutul proiectelor, pentru preluarea rezultatelor cercetării, de îndată ce acestea vor avea maturitatea necesară pentru a putea fi puse pe piață.

4. Scopul proiectului:

Hub-ul Român de Hidrogen și noi tehnologii energetice are scopul de a accelera tranziția către un nou sistem energetic național, de a implementa direcțiile strategice privind hidrogenul și de a crea o industrie românească de hidrogen prin:

- dezvoltarea, integrarea și demonstrarea tehnologiilor de producere, furnizare și stocare a hidrogenului,
- manufacturarea de pile de combustibil și electrolizoare pentru aplicații diverse,
- transferul tehnologic al rezultatelor obținute către companii.

5. Obiectivele specifice:

Proiectul RoHydroHub are următoarele obiective specifice:

- Derularea de experimente și cercetări aplicative pentru rezolvarea existentelor bariere științifice ce stau în calea implementării pe scară largă a hidrogenului.
- Intensificarea cercetărilor privind tehnologiile de producere a hidrogenului verde - dezvoltarea de componente și celule de electroliză cu membrane schimbătoare de protoni (PEM), dezvoltarea de sisteme auxiliare pentru cuplarea ansamblurilor de celule de electroliză cu sistemele de producere energie din surse regenerabile. Transfer tehnologic
- Dezvoltarea de tehnologii pentru stocarea și transportul hidrogenului (crio-comprimare, metanol, amoniac). Transfer tehnologic componenta amoniac
- Cercetări privind tehnologiile de manufacturare pile de combustibil tip PEM (componente, tehnologii de producere MEA, tehnologii pentru obținere plăci bipolare metalice, pile singulare și ansambluri de pile). Transfer tehnologic
- Accelerarea integrării tehnologiilor bazate pe hidrogen (pile de combustibil, electrolizoare) prin integrarea și demonstrarea acestora în aplicații mobile (transport greu, surse hibride), aplicații de back-up și cogenerare (microCHP). Transfer tehnologic.
- Diseminarea acestor tehnologii și încheierea de parteneriate, precum și creșterea gradului de acceptanță a populației la aceste noi tehnologii prin organizarea de workshopuri și conferințe la nivel național și internațional

6. Principale activități și bugetul total aferent:

- Transfer tehnologic pentru dezvoltare de electrolizoare și componente pentru acestea în vederea producerii de hidrogen verde
- Transfer de tehnologie de conversie hidrogen în amoniac
- Transfer tehnologic pentru fabricarea de componente pentru pile de combustibil, pile de combustibil și ansambluri de pile
- Transfer tehnologic pentru propulsoare hibride bazate pe pile de combustibil și baterii
- Transfer tehnologic pentru realizare surse de putere bazate pe hidrogen (stații de urgență)

Buget total: 21.900.000 euro

Nota 1: O întreprindere poate participa la una sau mai multe activități de transfer tehnologic. De asemenea, în cadrul unei activități de transfer poate dezvolta doar o parte dintr-o activitate, de exemplu: IMM-ul poate dezvolta doar una dintre componentele pilelor de combustibil, adică plăcile bipolare sau ansamblul membrană-electrozi.

Nota 2: Bugetul aferent fiecărui transfer se va stabili în funcție de numărul și complexitatea activităților incluse în expresia de interes.

Nota 3: Bugetul va fi alocat activităților de transfer tehnologic pentru care s-au depus expresii de interes.

Nota 4: Dacă există mai multe IMM-uri care depun expresii de interes și nu obțin finanțare, se întocmește o listă cu IMM-uri în așteptare care pot fi finanțate în situația în care se retrage un IMM sau rămâne buget disponibil.

7. Termen de depunere intenție de colaborare: 27.10.2023, ora 15.00.

Primirea și înregistrarea scrisorilor de interes și a documentelor solicitate se va face în perioada de depunere menționată, utilizând formatul impus, la adresa: Institutul Național de Cercetare-Dezvoltare pentru Tehnologii Criogenice și Izotopice Râmnicu Vâlcea, Str. Uzinei nr.4, Cod Postal 240050, Secretariat, în atenția doamnei Carcadea Elena. Detalii suplimentare pot fi cerute prin email la adresa hub.hydrogen@icsi.ro.

8. Documente necesare a fi transmise de către IMM:

- Expresia de interes (Anexa 1.1);
- Declarația unică de eligibilitate asumată de către reprezentantul legal al IMM sau de către persoana împuternicită în acest sens (Anexa 1.2);
- Declarația întreprinderii de încadrare în categoria de IMM (Anexa 1.3);
- Plan de afaceri (Anexa 1.4);
- Consimțământ privind prelucrarea datelor cu caracter personal (Anexa 1.5)
- Extras de la Registrul Comerțului (certificat constatator detaliat emis de ONRC sau document echivalent);
- Copie după situațiile financiare pentru ultimii 2 ani, însoțite de dovada depunerii la ANAF;
- Certificatul de atestare fiscală, referitor la obligațiile de plată la bugetul local, bugetul de stat;
- Certificat de cazier fiscal.
- Macheta financiară conform anexei 1.6

9. Informații privind acordarea finanțării pentru IMM-uri

Acordarea finanțării, în cadrul prezentului apel, pentru IMM-urile partenere în proiectele predefinite, se va realiza în conformitate cu prevederile Regulamentului (UE) nr. 651/2014 *al Comisiei de declarare a anumitor categorii de ajutoare compatibile cu piața internă în aplicarea articolelor 107 și 108 din tratat*, cu modificările și completările ulterioare și ale *Comunicării Comisiei privind Cadrul pentru ajutoarele de stat pentru cercetare, dezvoltare și inovare (2014/C 198/01)*, precum și în conformitate cu prevederile legislației naționale aplicabile în vigoare.

Prin Schema de ajutor de stat, pentru Acțiunea 1.2, se pot acorda următoarele tipuri de ajutoare de stat, inclusiv combinații între acestea, după cum urmează:

- ✓ ajutoare pentru proiecte de cercetare și dezvoltare;
- ✓ ajutoare regionale pentru investiții;
- ✓ ajutoare pentru investiții în infrastructurile de cercetare;
- ✓ ajutoare pentru inovare destinate IMM-urilor;
- ✓ ajutoare pentru inovarea de proces și organizațională.

În ceea ce privește rata de cofinanțare, pentru întreprinderi (parteneri în cadrul proiectelor prioritare susținute prin prezentul apel), cotele de finanțare se calculează ca procent din costurile eligibile din proiect, pe categorii de activități, în funcție de tipul întreprinderii (mijlocie, mică, inclusiv microîntreprinderi) și de locația de implementare, în conformitate cu prevederile *Schemei de ajutor de stat pentru activități de cercetare-dezvoltare și inovare finanțate prin Prioritatea 1 a Programului Creștere Inteligentă, Digitalizare și Instrumente Financiare (POCIDIF)*.

Informațiile incluse în prezentul apel nu înlocuiesc prevederile menționate în Metodologia de selecție a IMM-urilor - <https://www.poc.research.gov.ro/ro/articol/4382/2021-2027-pocidif-2021-2027> sau în documentele apelului de Sprijin pentru proiecte în domeniul tehnologiilor avansate prin crearea de hub-uri de inovare în domenii de interes strategic – P1 – POCIDIF (<https://www.poc.research.gov.ro/ro/articol/4419/cu-privire-la-lansarea-apelului-de-sprrijin-pentru-proiecte-in-domeniul-tehnologiilor-avansate-prin-crearea-de-hub-uri-de-inovare-in-domenii-de-interes-strategic-p1-pocidif>)

10. Evaluarea și selecția IMM-urilor

Vor fi admise pentru colaborare doar IMM-urile care obțin peste 60 puncte, în limita bugetului disponibil. În situația în care 2 sau mai multe IMM-uri care sunt clasate pe ultimul loc ce poate fi selectat au același punctaj, departajarea acestora se face prin luarea în considerare a punctajului

obținut la criteriul relevanță, iar în cazul în care și pentru acest criteriu punctajul este egal se va lua în considerare criteriul capacitate.

Verificarea administrativă și a eligibilității IMM-urilor care și-au depus intențiile /propunerile de colaborare se va face în baza *Anexei 2.1 - Fișa pentru verificarea conformității administrative a propunerii de colaborare și a eligibilității IMM-ului*, atașată prezentului anunț.

Propunerile de colaborare care vor intra în procesul de evaluare și selecție sunt doar cele admise în urma verificării administrative și a eligibilității, iar evaluarea acestora se va face în baza *Anexei 2.2 - Fișa de evaluare a propunerii de colaborare*, atașată prezentului anunț.

Procesul de verificare, evaluare și selecție a proiectelor va începe în termen de maxim 2 zile lucrătoare de la data încheierii perioadei de depunere a propunerilor de colaborare și va avea o durată de maxim 10 zile lucrătoare.

Comunicarea rezultatelor de evaluare a eligibilității administrative se va face până pe maxim 10 noiembrie 2023.

Anunțul cu rezultatele evaluării vor fi postate pe site-ul web al organizației de cercetare și vor fi transmise, în același timp, prin scrisori de acceptare sau de respingere, către toate întreprinderile evaluate, la adresa de e-mail furnizată de acestea la momentul depunerii propunerii de colaborare, în termen de maxim 3 zile de la finalizarea evaluării, cu precizarea punctajului obținut și o scurtă justificare, în cazul celor respinse. Metodologia de selecție se finalizează cu selectarea uneia sau mai multor entități private (IMM-uri), în vederea includerii acestora în Acordul de parteneriat încheiat pentru depunerea și implementarea proiectului.

11. Semnarea Acordului de parteneriat

Întreprinderile care au primit scrisori de acceptare vor fi invitate la sediul ICSI Rm. Vâlcea în vederea definitivării Acordului de parteneriat și a semnării acestuia de către toți membrii parteneri în cadrul proiectului ce urmează a fi depus la autoritatea finanțatoare. Acordul de parteneriat se va constitui ca document însoțitor al cererii de finanțare depuse în cadrul competiției vizate din Prioritatea 1 – POCIDIF și, ulterior, în cazul în care propunerea de proiect va fi admisă la finanțare, acesta va fi parte integrantă a contractului de finanțare.

12. Durata de implementare a activităților de transfer tehnologic

Perioada de implementare a activităților de transfer tehnologic nu va depăși 31.12.2029.

Expresia de interes

1. Precizați activitatea/activitățile de transfer în care doriți să vă implicați

- Transfer tehnologic pentru dezvoltare de electroizoare și componente pentru acestea în vederea producerii de hidrogen verde
- Transfer de tehnologie de conversie hidrogen în amoniac
- Transfer tehnologic pentru fabricarea de componente pentru pile de combustibil, pile de combustibil și ansambluri de pile
- Transfer tehnologic pentru propulsoare hibride bazate pe pile de combustibil și baterii
- Transfer tehnologic pentru realizare surse de putere bazate pe hidrogen (stații de urgență)

2. Justificarea interesului pentru asumarea proiectului prin (max. 1 pag.):

- legătura domeniului științific specific al proiectului cu obiectul de activitate al IMM-ului interesat;
- expertiza deținută de IMM în domeniul științific al proiectului și/sau în domenii științifice adiacente;
- Scopul și obiectivele specifice ale propunerii de colaborare.

3. Propunerea de colaborare

3.1. Relevanța și impactul propunerii de colaborare (max. 2 pag.)

(în conformitate cu criteriul 1 din Fișa de Evaluare a propunerii de colaborare - anexa la apel)

Se vor detalia:

- Gradul de noutate al propunerii de colaborare (gradul de noutate și de inovare a produsului/serviciului/proces propus prin propunerea de colaborare);
- Impactul propunerii de colaborare (în ce măsură rezultatele activităților propuse pot conduce la multiplicarea acestora, la crearea de noi locuri de muncă, dezvoltarea capacității de inovare a entităților implicate, creșterea vizibilității);

3.2. Modalitatea de implementare a propunerii de colaborare (max. 8 pag.)

(în conformitate cu criteriul 2 din Fișa de Evaluare a propunerii de colaborare - anexa la apel)

Se vor detalia:

- Metodologia de implementare;
- Descrierea activităților necesare pentru atingerea obiectivelor asumate și durata acestora;
- Rezultatele asociate fiecărei activități (cuantificabile, măsurabile și verificabile);
- Prezentarea infrastructurii de cercetare disponibilă pentru implementarea propunerii de colaborare și dezvoltarea ei pe parcursul derulării proiectului (dacă este cazul);
- Structura echipei de cercetare a aplicantului și justificarea costurilor cu resursa umană (corelat cu 3.4 Buget solicitat);
- Sursele de cofinanțare pentru contribuția proprie a întreprinderii (corelat cu 3.4 Buget solicitat, precum și cu intensitatea ajutorului de stat);
- Analiza principalelor riscuri (tehnice și administrativ-financiare), cu precizarea severității, a gradului de impact și a măsurilor de atenuare/reducere a acestora.

3.3. Experiența anterioară, dezvoltare durabilă și egalitate de șanse, DNSH (max.4 pag.)

(în conformitate cu criteriul 3 din Fișa de Evaluare a propunerii de colaborare - anexa la apel)

Se vor detalia:

- Scurta descriere a companiei;

- Activitatea curentă și experiența relevantă pentru propunerea de colaborare;
- Evoluția în timp a companiei cu descrierea produselor/serviciilor relevante pentru propunerea de colaborare;
- Prezentarea contractelor anterioare din ultimii 5 ani relevante pentru propunerea de colaborare;
- Modalități de asigurare a sustenabilității propunerii de colaborare după finalizarea investiției;
- Prezentati cum contribuie actuala propunere de colaborare la principiul egalității de șanse, inclusiv principiul de „a nu prejudicia în mod semnificativ” (DNSH);

3.4. Buget solicitat

Se vor include în tabel datele rezultate din tabelul Excel anexat aplicației (Anexa 1.6), ținând cont de rata de cofinanțare pentru fiecare categorie de activități și corelat cu schema de ajutor de stat. Datele se referă la întreaga perioadă de desfășurare a colaborării.

Tip activitate	Valoare		Total
	Buget de stat	Cofinanțare	
Cercetare industrială			
Dezvoltare experimentală			
Inovare de produs			
Inovare de proces			
Investiții inițiale pentru introducerea în producție			
Total general			

Documentele întocmite folosesc caractere Times New Roman de 11 puncte, spațiere între linii de 1 și margini de 2 cm. Este interzisă orice modificare a acestor parametri (cu excepția tabelelor, figurilor sau a legendelor acestora). Paginile ce depășesc limita impusă nu vor fi luate în considerare în procesul de evaluare.

Vă rugăm să vă asigurați că Expresia de Interes cuprinde toate informațiile solicitate.

FORMATUL ȘI STRUCTURA CADRU ALE DECLARAȚIEI UNICE

Entitate privată: <denumire IMM, adresa, CUI>

Anunț intenție selecție partener privat: <nr înregistrare>

Organizația de cercetare: < denumirea organizației de cercetare care organizează selecția >

Program: <program>

Prioritate: <prioritate>

Obiectiv specific: <obiectivSpecific>

Apel de proiecte/Ghid al solicitantului: <titlu Apel/Ghid>

DECLARAȚIE UNICĂ

Subsemnatul/subsemnata <nume>, <prenume>, în calitate de <reprezentant/imputernicit> al <entitate> în calitate de <aplicant> la procesul de selecție al partenerilor privați în vederea depunerii și implementării unui proiect în parteneriat cu Organizația de cercetare , cunoscând prevederile legale privind falsul în declarații și falsul intelectual, declar următoarele:

IMM își desfășoară activitatea în România

IMM completează Declarația unică după formatul anexă la metodologia de selecție, respectiv secțiunile care se aplică prezentei metodologii:

A. Respectă cerințele specifice de eligibilitate aplicabile solicitantului

A1. Partenerul solicitant de finanțare

Se încadrează în categoria microîntreprinderilor, întreprinderilor mici sau a întreprinderilor mijlocii, conform prevederilor Recomandării Comisiei privind definirea microîntreprinderilor și a întreprinderilor mici și mijlocii, în anexa I a Regulamentului nr. 651/2014, cu modificările și completările ulterioare, după cum urmează:

- a) Microîntreprindere - este definită ca fiind o întreprindere care are mai puțin de 10 angajați și a cărei cifră de afaceri anuală și/sau al cărei bilanț anual total nu depășește 2 milioane EUR.
- b) Întreprindere mică - este definită ca fiind o întreprindere care are mai puțin de 50 de angajați și a cărei cifră de afaceri anuală și/sau al cărei bilanț anual total nu depășește 10 milioane EUR.
- c) Întreprindere mijlocie - este definită ca fiind o întreprindere care are mai puțin de 250 de angajați și a căror cifră de afaceri anuală nu depășește 50 de milioane EUR și/sau al căror bilanț anual total nu depășește 43 de milioane EUR.

Nu are obligații de plată nete neachitate în termen, către bugetul de stat și respectiv bugetul local pentru sediul social și toate punctele de lucru, în ultimele 12 luni și nu are fapte înscrise în cazierul fiscal legate de cauze referitoare la obținerea și utilizarea fondurilor europene și/sau a fondurilor publice naționale.

Aplicantul desfășoară activități în domeniile de specializare inteligentă definite în Strategia Națională de Cercetare Inovare și Specializare Inteligentă 2022-2027

Nu se încadrează în categoria întreprinderilor în dificultate în anul fiscal anterior depunerii cererii de finanțare, respectiv anul 2022.

Aplicantul deține capacitatea financiară de a asigura contribuția proprie la valoarea cheltuielilor eligibile, precum și de a acoperi cheltuielile neeligibile și de a asigura costurile de funcționare și întreținere a investiției și serviciile asociate necesare, în vederea asigurării sustenabilității financiare a acesteia, pe perioada de implementare și durabilitate a proiectului

Are autorizată activitatea eligibilă vizată de investiția propusă, la locația de implementare a proiectului, indiferent dacă acesta desfășoară sau nu activitate pe respectivul cod CAEN.

sau

În situația în care investiția propusă presupune înființarea unui punct de lucru nou, la momentul depunerii cererii de finanțare în parteneriat:

a) Are autorizată activitatea eligibilă vizată de investiția propusă fie la sediul social/punctele de lucru existente, fie la terți și își asumă ca la finalul etapei de implementare, să facă dovada autorizării codului CAEN inclusiv la locația de implementare a proiectului.

sau

b) Are autorizată activitatea eligibilă vizată de investiția propusă înscrisă în actul constitutiv și își asumă ca la finalul etapei de implementare să facă dovada autorizării codului CAEN la locația de implementare a proiectului

În conformitate cu prevederile Codului fiscal este:

a. persoană neînregistrată în scopuri de TVA

sau

b. persoană înregistrată în scopuri de TVA

Aplicantul a depus toate documentele justificative solicitate de către organizația de cercetare.

A2. Propunerea de colaborare

Propunerea de colaborare nu include investiții demarate înainte de data depunerii intenției/propunerii de colaborare și până la data depunerii cererii de finanțare în parteneriat, cu excepția procedurilor aferente consultanței pentru managementul.

Propunerea de colaborare propusă nu a mai beneficiat de finanțare publică în ultimii 5 ani și nu beneficiază în prezent, parțial sau în totalitate, de fonduri publice din alte surse de finanțare, altele decât cele ale partenerului solicitant de finanțare, pentru aceleași activități eligibile.

Propunerea de colaborare se încadrează în valorile maxime nerambursabile, stabilite conform anunțului de intenție selecție partener privat.

Aplicantul respectă intensitatea maximă admisă conform ratelor de cofinanțare prevăzute în harta regională de ajutor de stat și Regulamentul nr. 651/2014, cu modificările și completările ulterioare

Propunerea de colaborare nu include activități supuse relocării sau nu constituie un transfer al unei activități productive

B. Aplicantul NU se află în niciuna din situațiile de excludere prevăzute de legislația aplicabilă:**B1. Aplicantul**

NU se află în stare de faliment/insolvență, NU face obiectul unei proceduri de lichidare sau de administrare judiciară, NU a încheiat acorduri cu creditorii sau NU face obiectul unei proceduri legale în urma acestor situații, NU se află în situații similare în urma unei proceduri de aceeași natură, prevăzute de legislația sau de reglementările naționale.

NU face obiectul unui ordin de recuperare în urma unei decizii anterioare a Comisiei Europene sau a unui furnizor de ajutor privind declararea unui ajutor de stat ca fiind ilegal și incompatibil cu piața comună, sau, în cazul în care solicitantul a făcut obiectul unei astfel de decizii, aceasta a fost deja executată și ajutorul integral recuperat, inclusiv dobânda de recuperare aferentă.

NU a mai obținut finanțare pentru alte proiecte implementate, având același obiectiv, pentru care nu a fost realizată recepția finală, sau pentru care a fost reziliat contractul de finanțare din fonduri publice pentru aceeași investiție, la solicitarea beneficiarului.

B2. Reprezentantul legal al aplicantului:

NU este subiectul unui conflict de interese, definit în conformitate cu prevederile naționale/europene în vigoare și își asumă să ia toate măsurile pentru respectarea regulilor privind evitarea conflictului de interese, în conformitate cu prevederile ghidului solicitantului de finanțare, cu reglementările europene și naționale în vigoare.

NU se află într-o situație care are sau poate avea ca efect compromiterea obiectivității și imparțialității procesului de evaluare, selecție, contractare și implementare a proiectului.

NU se află în situația de a induce grav în eroare Organizația de cercetare sau comisiile de evaluare, selecție prin furnizarea de informații incorecte și/sau incomplete în cadrul prezentului proces de selecție parteneri privați.

NU se află în situația de a încerca/de a fi încercat să obțină informații confidențiale sau să influențeze comisiile de evaluare sau organizația de cercetare pe parcursul procesului de evaluare, selecție în cadrul prezentului proces de selecție parteneri privați.

NU a fost găsit vinovat, printr-o hotărâre judecătorească definitivă, pentru comiterea unei fraude/fapte de corupție/infrațiuni referitoare la obținerea și utilizarea fondurilor europene și/sau a fondurilor publice naționale aferente acestora, în conformitate cu prevederile Codului Penal aprobat prin Legea nr. 286/2009 cu modificările și completările ulterioare.

NU a suferit condamnări definitive din cauza unei conduite profesionale îndreptate împotriva legii, decizie formulată de o autoritate de judecată ce are forță de res judicata (ex. împotriva căreia nu se poate face recurs) în ultimele 36 de luni.

C. Mă angajez ca organizația pe care o reprezint

Să ia toate măsurile pentru respectarea regulilor privind evitarea conflictului de interese, în conformitate cu reglementările europene și naționale în vigoare.

Să nu depună un proiect finalizat care, potrivit art.2 al Regulamentului (UE) nr. 2021/1060, pct.37, reprezintă proiectul care a fost încheiat în mod fizic sau care a fost implementat integral și pentru care toate plățile aferente au fost efectuate de beneficiari, iar contribuția publică relevantă a fost plătită beneficiarului

Să nu realizeze o modificare substanțială care afectează natura, obiectivele sau condițiile de realizare și care ar determina subminarea obiectivelor inițiale ale investiției

- Să asigure contribuția proprie declarată în propunerea de colaborare.
- Să finanțeze toate costurile, inclusiv costurile neeligibile, dar necesare, aferente propunerii de colaborare
- Declar că sunt pe deplin autorizat să semnez această declarație în numele <denumire aplicant>

<nume>, <prenume>,

<funcție>,

Semnătură

Dată (zz/ll/aaaa)

Anexa 1.3

DECLARAȚIE

privind încadrarea întreprinderii în categoria întreprinderilor mici și mijlocii

I. Date de identificare a întreprinderii

Denumirea întreprinderii

Cod unic de înregistrare

Numele și funcția

(președintele consiliului de administrație, director general sau echivalent)

II. Tipul întreprinderii

Indicați, după caz, tipul întreprinderii:

- Întreprindere autonomă** În acest caz, datele din tabelul de mai jos sunt preluate doar din situația economico- financiară a întreprinderii solicitante. Se va completa doar declarația, fără formularul B
- Întreprindere parteneră** Se va completa tabelul de mai jos pe baza rezultatelor calculelor efectuate conform formularului B, precum și a fișelor adiționale care se vor atașa la declarație
- Întreprindere legată** Se va completa tabelul de mai jos pe baza rezultatelor calculelor efectuate conform formularului B, precum și a fișelor adiționale care se vor atașa la declarație

III. Date utilizate pentru a se stabili categoria întreprinderii

Exercițiul financiar de referință		
Numărul mediu anual de salariați	Cifra de afaceri anuală netă (mii lei/mii €)	Active totale (mii lei/mii €)

Important: Precizați dacă, față de exercițiul financiar anterior, datele financiare au înregistrat modificări care determină încadrarea întreprinderii într-o altă categorie (respectiv micro-întreprindere, întreprindere mică, mijlocie sau mare).

- Nu
- Da (în acest caz se va completa și se va atașa o declarație referitoare la exercițiul financiar anterior)

Semnătura _____

(numele și funcția semnatarului, autorizat să reprezinte întreprinderea)

Declar pe propria răspundere, sub sancțiunile aplicate faptei de fals în acte publice, că datele din această declarație și din anexe sunt conforme cu realitate

Data întocmirii

Semnatura

CALCULUL
pentru întreprinderile partenere sau legate

Secțiunile care trebuie incluse, după caz:

- Formularul A, dacă întreprinderea solicitantă are cel puțin o întreprindere parteneră (precum și orice fișe adiționale);
- Formularul B dacă întreprinderea solicitantă este legată cu cel puțin o întreprindere (precum și orice fișe adiționale).

Calculul pentru tipurile de întreprinderi partenere sau legate

Perioada de referință			
	Numărul mediu anual de salariați	Cifra de afaceri anuală netă (mii lei/ mii €)	Total active (mii lei/ mii €)
1. Datele ¹ întreprinderii solicitante sau din situațiile financiare anuale consolidate (se vor introduce datele din tabelul B1 din formularul B ²)			
2. Datele cumulate ³ în mod proporțional ale tuturor întreprinderilor partenere, dacă este cazul (se vor introduce datele din formularul A)			
3. Datele cumulate ale tuturor întreprinderilor legate ³ (dacă există) - dacă nu au fost deja incluse prin consolidare la pct. 1 din acest tabel (se vor introduce datele din tabelul B2 din s formularul B)			
TOTAL			

Datele incluse în secțiunea "Total" din tabel trebuie introduse în tabelul "Date utilizate pentru a se stabili categoria întreprinderii" din Anexa nr. 1 la Legea nr. 346/2004, cu modificările și completările ulterioare.

¹ Datele cu privire la numărul mediu anual de salariați, cifra de afaceri anuală netă și activele totale sunt cele realizate în ultimul exercițiu financiar raportate în situațiile financiare anuale aprobate de acționari sau asociați. În cazul întreprinderilor nou înființate datele cu privire la numărul mediu anual de salariați, cifra de afaceri anuală netă și activele totale se determină și se declară pe propria răspundere.

² Datele întreprinderii, inclusiv numărul mediu anual de salariați, sunt determinate pe baza situațiilor financiare anuale și a datelor întreprinderii sau, atunci când este cazul, pe baza situațiilor financiare anuale consolidate ale întreprinderii ori a situațiilor financiare anuale consolidate în care întreprinderea este inclusă.

FIȘA DE PARTENERIAT

1. Date de identificare a întreprinderii

Denumirea întreprinderii

Adresa sediului social

Cod unic de înregistrare

Numele și funcția

(președintelui consiliului de administrație, directorului general sau echivalent)

2. Date referitoare la întreprinderea legată

Perioada de referință			
	Numărul mediu anual de salariați ³	Cifra de afaceri anuală netă (mii lei/mii €)	Active totale (mii lei/ mii €)
Total			

NOTĂ:

Aceste date rezultă din conturile sau alte date ale întreprinderii partenere, consolidate, dacă există. La acestea se adaugă într-un procent de 100% datele întreprinderilor care sunt legate de această întreprindere parteneră, dacă datele din conturile consolidate ale întreprinderilor legate au fost deja incluse prin consolidare în conturile întreprinderii partenere. Dacă este necesar, se va adăuga "fișa întreprinderii legate" pentru întreprinderile care nu au fost încă incluse prin consolidare.

3. Calculul proporțional

a) Indicați exact proporția deținută⁴ de întreprinderea solicitantă (sau de întreprinderea legată prin intermediul căreia se stabilește legătura de parteneriat), în întreprinderea parteneră la care se referă această fișă:

³ În cazul în care în situațiile financiare anuale consolidate nu există date privind numărul de personal, calculul se face prin cumulara datelor de la întreprinderile legate.

⁴ Procent din capitalul social sau din drepturile de vot deținute, oricare dintre aceste procente este mai mare. La acesta trebuie cumulată proporția deținută de fiecare întreprindere legată în aceeași întreprindere parteneră.

Indicați, de asemenea, proporția deținută de întreprinderea parteneră, la care se referă această fișă, din capitalul social al întreprinderii solicitante (sau în întreprinderea legată)

b) Introduceți în tabelul de mai jos rezultatul calculului proporțional obținut prin aplicarea celui mai mare dintre procente la care se face referire la lit. a) la datele introduse în tabelul de la pct. 1.

Tabelul de parteneriat – A.2

Procent	Numărul mediu anual de salariați	Cifra de afaceri anuală netă (mii lei/mii €)	Active totale⁵ (mii lei/ mii €)
Valoare rezultată în urma aplicării celui mai mare procent la datele introduse în tabelul de la pct. 1.			

Aceste date se vor introduce în Tabelul A.1.

⁵ Active totale reprezintă active imobilizate + active circulante + cheltuieli în avans

Formularul A

ÎNTEPRINDERI PARTENERE

Pentru fiecare întreprindere pentru care a fost completată "fișa de parteneriat" (câte o fișă pentru fiecare întreprindere parteneră a întreprinderii solicitante și pentru orice întreprindere parteneră a oricărei întreprinderi legate, ale cărei date nu au fost încă incluse în situațiile financiare anuale consolidate ale acelei întreprinderi legate), datele din această fișă de parteneriat trebuie să fie introduse în tabelul de mai jos.

1. Date de identificare și date financiare preliminare

Tabelul A.1

Întreprinderea parteneră – Date de identificare				Numărul mediu anual de salariați	Cifra de afaceri anuală netă (mii lei/mii €)	Active totale (mii lei/mii €)
Numele sau denumirea întreprinderii	Adresa sediului social	Cod unic de înregistrare	Numele și prenumele președintelui consiliului de administrație, director general sau echivalent			
1.						
2.						
3.						
4.						
5.						
6.						
7.						
8.						
<i>Total</i>						

NOTĂ:

Aceste date sunt rezultatul unui calcul proporțional efectuat pe baza "fișei de parteneriat", pentru fiecare întreprindere cu care întreprinderea solicitantă este direct sau indirect parteneră.

Datele introduse în secțiunea "Total" vor fi introduse la pct. 2 din tabelul „Calculul pentru tipurile de întreprinderi parteneră sau legate” (referitor la întreprinderile parteneră).

Aceste date rezultă din situațiile financiare anuale consolidate și din alte date ale întreprinderii parteneră, dacă există, la care se adaugă în proporție de 100% datele întreprinderilor care sunt legate cu această întreprindere parteneră, în cazul în care acestea nu au fost deja incluse în situațiile financiare anuale consolidate ale întreprinderii parteneră. Dacă este necesar, adăugați "fișe privind legătura dintre întreprinderi" pentru întreprinderile care nu au fost deja incluse în situațiile financiare anuale consolidate.

Formularul B**ÎNTRERINDERI LEGATE****1. Determinarea situației aplicabile întreprinderii care solicită încadrarea în categoria întreprinderilor mici și mijlocii:**

Cazul 1: Întreprinderea solicitantă ține situații financiare anuale consolidate sau este inclusă în situațiile financiare anuale consolidate ale unei alte întreprinderi (tabelul B1).

Cazul 2: Întreprinderea solicitantă sau una ori mai multe întreprinderi legate nu întocmește/întocmesc ori nu este/nu sunt inclusă/incluse în situațiile financiare anuale consolidate (tabelul B2).

NOTĂ:

Datele întreprinderilor legate cu întreprinderea solicitantă derivă din situațiile financiare anuale și din alte date ale acestora, consolidate dacă este cazul. La acestea se adaugă în mod proporțional datele oricărei eventuale întreprinderi partenere a acelei întreprinderi legate, situată imediat în aval sau în amonte, dacă nu a fost deja inclusă prin consolidare⁶.

2. Metode de calcul pentru fiecare caz

Cazul 1: Situațiile financiare anuale consolidate reprezintă baza de calcul. Se va completa tabelul B1 de mai jos.

Tabelul B1

	Numărul mediu anual de salariați⁷	Cifra de afaceri anuală netă (mii lei/ mii €)	Active totale (mii lei/ mii €)
Total			

Datele introduse în secțiunea "Total" din tabelul de mai sus se vor introduce la pct. 1 din tabelul „Calculul pentru tipurile de întreprinderi partenere sau legate”.

⁶ Definiția întreprinderii legate din Legea nr. 346/2004 privind stimularea înființării și dezvoltării întreprinderilor mici și mijlocii, cu modificările și completările ulterioare .

⁷ În cazul în care în situațiile financiare anuale consolidate nu există date privind numărul de personal, calculul se face prin cumularea datelor de la întreprinderile legate.

Identificarea întreprinderilor incluse prin consolidare			
Întreprinderea legată (denumire/date de identificare)	Adresa sediului social	Cod unic de înregistrare	Numele și prenumele președintelui consiliului de administrație, director general sau echivalent
A.			
B.			
C.			
D.			
E.			

NOTĂ:

Întreprinderile partenere ale unei întreprinderi legate, care nu au fost încă incluse în situațiile financiare anuale consolidate, sunt considerate partenere directe ale întreprinderii solicitante. Datele aferente acestora și o "fișă de parteneriat" trebuie adăugate la secțiunea A.

Cazul 2: Pentru fiecare întreprindere legată (inclusiv prin intermediul altor întreprinderi legate), se va completa o "fișă privind legătura dintre întreprinderi" și se vor adăuga datele din situațiile financiare anuale ale tuturor întreprinderilor legate, prin completarea tabelului B2 de mai jos.

Tabelul B2

Întreprinderea numărul:	Numărul mediu anual de salariați	Cifra de afaceri anuală netă (mii lei/ mii €)	Active totale (mii lei/ mii €)
1. *)			
2. *)			
3. *)			
4. *)			
5. *)			
<i>Total</i>			

*) Atașați câte o "fișă privind legătura dintre întreprinderi" pentru fiecare întreprindere.

NOTĂ

Datele rezultate în secțiunea "Total" din tabelul de mai sus se vor introduce la pct. 3 din tabelul „Calculul pentru tipurile de întreprinderi partenere sau legate” (privind întreprinderile legate)

FIȘA**privind legătura dintre întreprinderi nr. din tabelul B2, formularul B**

(numai pentru întreprinderile legate care nu sunt incluse în situațiile financiare anuale consolidate)

1. Date de identificare a întreprinderii

Denumirea întreprinderii _____

Adresa sediului social _____

Codul unic de înregistrare _____

Numele, prenumele și funcția _____

președintelui consiliului de administrație, directorului general sau echivalent

2. Date referitoare la întreprindere

Perioada de referință			
	Numărul mediu anual de salariați ⁸	Cifra de afaceri anuală netă (mii lei/ mii €)	Active totale (mii lei/ mii €)
Total			

Datele trebuie introduse în tabelul B2 din formularul B.**NOTĂ:**

Datele întreprinderilor legate cu întreprinderea solicitantă sunt extrase din situațiile financiare anuale și din alte date aferente acestora, consolidate dacă este cazul. La acestea se adaugă în mod proporțional datele oricărei eventuale întreprinderi partenere ale întreprinderii legate, situată imediat în aval sau în amonte de aceasta, dacă nu au fost deja incluse în situațiile financiare anuale consolidate.

Acest tip de întreprinderi partenere sunt considerate ca fiind întreprinderi direct partenere cu întreprinderea solicitantă. Datele aferente acestora și "fișa de parteneriat" trebuie introduse în formularul A.

⁸ În cazul în care în situațiile financiare anuale consolidate nu există date privind numărul mediu anual de salariați, calculul se face prin cumularea datelor de la întreprinderile legate

Program: Creștere Inteligentă, Digitalizare și Instrumente Financiare 2021-2027

Prioritate: Prioritatea 1. Susținerea și promovarea unui sistem de CDI atractiv și competitiv în România

Obiectiv Specific: OS a(i) Dezvoltarea și îmbunătățirea capacităților de cercetare și inovare și adoptarea de tehnologii avansate

Apel de proiecte: Sprijin pentru proiecte în domeniul tehnologiilor avansate pentru crearea de hub-uri de inovare și transfer tehnologic în domenii prioritare, în cadrul Acțiunii 1.2

[titlul proiectului]
PLAN DE AFACERI

Cuprins

1. Firma	19
2. Investiția.....	20
3. Produsul /serviciul	20
4. Strategia de marketing.....	20
5. Analiza și previziunea financiară.....	22
6. Îndeplinirea criteriilor de evaluare	22
7. Anexe	22

1. Firma

Precizați următoarele informații de identificare a firmei:

- Denumirea firmei;
- Forma de organizare;
- Cod de identificare fiscală/ Cod Unic de Inregistrare
- Adresa sediului social (principal și secundar), sucursale, filiale (unde este cazul);
- Număr de înmatriculare la Oficiul Registrului Comerțului
- Numele complet al reprezentantului legal/ administratorilor și asociaților, cote de participare deținute
- Activități autorizate conform art. 15 din legea 359/2004

Descrieți:

- Istoricul firmei - Descrieți succint dezvoltarea și evoluția activității/ produselor/ serviciilor precum și evoluția principalilor indicatori de performanță
- Activitatea curentă/ activitățile curente, dotări actuale (active corporale și necorporale, spații de producție, prestare servicii)
- Resursele umane implicate în activitatea firmei (în special pentru activitățile de CDI) - descrieți succint calificările, expertiza personalului angajat în activitatea firmei, pe principalele activități desfășurate.
- Experiența anterioară în derularea proiectelor cu finanțare publică

- Viziunea, misiunea, strategia și obiectivele pe termen scurt, mediu și lung
- Descrierea infrastructurii existente de CD (laboratoare, centre de cercetări, echipamente deținute, brevete, patente)
- Descrierea infrastructurii existente de CD

2. Investiția

- Justificați necesitatea realizării investiției.
- Justificarea modalității în care investiția contribuie la dezvoltarea de noi activități și/sau direcții de cercetare, precum și contribuția lor la crearea de valoare adăugată din punct de vedere științific și economic. Modul în care investiția propusă va contribui la obținerea de rezultate direct aplicabile pe piață. Descrierea modului în care proiectul va sprijini/încuraja dezvoltarea de proiecte cu parteneri internaționali sau cu parteneri din cadrul grupării economice din care întreprinderea face parte, atât pentru activități de CDI cât și pentru dezvoltarea de noi tehnologii/servicii/produse.
- Contribuția investiției CD la creșterea competitivității domeniului căruia i se adresează proiectul
- Descrierea tehnica a proiectului
- Prezentați detaliat măsurile de eficiență energetică care contribuie la reducerea consumurilor energetice
- Prezentați detaliat măsurile destinate reducerii consumului de resurse și a impactului asupra mediului
- Prezentați modul în care investiția propusă contribuie la respectarea principiului DNSH și a celui privind imunizarea la schimbările climatice
- Specificați dacă proiectul include acțiuni de dezvoltare de competențe profesionale în ceea ce privește adoptarea tehnologiilor avansate în domeniile de specializare inteligentă regională, tranziție industrială și antreprenariat, care au legătura cu componenta de investiții, numărul de persoane implicate, domeniile vizate și impactul așteptat asupra afacerii

3. Produsul /serviciul

Descrieți în detaliu **produsul/ serviciul** ce va fi oferit/prestat ca urmare a realizării investiției propuse în proiect:

- Prezentați modul în care investiția propusă introduce pe piață o inovare de produs sau de proces

4. Strategia de marketing

Identificați piața țintă:

- Descrieți segmentul de piață/ grupul țintă căruia se adresează serviciul/ produsul rezultat în urma investiției
- Dimensiunea pieței țintă (mărimea pieței țintă și tendințele de evoluție pe orizontul de operare al obiectivului); Identificați aria geografică de acoperire a produsului/ serviciului
- Analizați stadiul actual al pieței – nevoi și tendințe
- Analizați potențialul de creștere a pieței
- Identificați clienți existenți și potențiali: în funcție de piața de desfășurare (intern, extern), volumul vânzărilor, produse/ grupe de produse (detalii suplimentare vor fi solicitate la

- elaborarea previziunilor financiare). Analiza necesităților clienților existenți și potențiali
- Analiza mediului concurențial care va cuprinde: Principalii concurenți, ponderea lor pe piață, punctele tari și punctele slabe ale produsului/serviciului dvs. comparativ cu cel al competitorilor (directi și indirecti); poziționarea în mediul concurențial (dacă este cazul) prin listarea amenințărilor provenite de la noii veniți, de la produsele de substituție, din partea concurenților, explicarea puterii de negociere a furnizorilor și clienților, bariere de intrare (brevete, mărci private, tehnologii etc.). Se va specifica tipul de cercetare folosit: investigarea surselor statistice și/sau colectarea informațiilor prin cercetare directă.
 - Avantajele competitive ale obiectivului proiectului (cum se evidențiază calitățile, beneficiile și avantajele noilor activități/produse /procese/servicii ce vor rezulta în urma implementării proiectului pentru care se solicită finanțare, față de cel al competitorilor)

Descrieți obiectivele generale de marketing

- acestea derivă din obiectivele generale ale entității, prin ele urmărindu-se păstrarea echilibrului între produse și piețe în general (de exemplu: vânzarea produselor existente, comercializarea unor produse existente pe segmente noi de piață și dezvoltarea de produse noi pe segmente de piață noi), și, în particular, pot fi și obiective legate de aspecte ce țin de promovare, resurse umane, prețuri etc. Obiectivele trebuie să fie corelate cu rezultatele analizei situației existente și trebuie să îndeplinească modelul SMART: Specific; Măsurabil; Realizabil; Realist, pe o anumită perioadă de Timp

Descrieți strategia (strategiile) de marketing (căile de urmat pentru atingerea obiectivelor de marketing)

- în cadrul planului de marketing pot fi strategii de piață și strategii corespunzătoare fiecărui element al mix-ului de marketing (produs, preț, distribuție și promovare).
- Strategiile de marketing vor fi descrise pentru fiecare dintre elementele mix-ului de marketing, și anume:
 - strategia de produs (se va descrie produsul/serviciul, menționându-se caracteristicile și avantajele pe care le oferă clienților);
 - strategia sau politica de preț (se vor analiza următoarele elemente de determinare a prețului: costurile implicate, aprecierile clienților față de produsul/serviciul oferit, prețurile practicate de către competitori, elasticitatea cererii pentru produsul/serviciul oferit);
 - strategia de vânzări și distribuție (metode de vânzare și canale de distribuție);
 - strategia de promovare și relații publice (se va urmări efectul dorit în promovare, costurile pe care le implică promovarea, mesajul ce va genera efectul dorit, mass-media ce vor fi utilizate și analiza rezultatelor promovării);

Descrieți planul de acțiune și bugetul aferent strategiei de marketing

- Enumerați și descrieți activitățile propuse pentru atingerea obiectivelor de marketing și implementarea strategiei (strategiilor) descrise. Justificați necesitatea realizării acestor activități și descrieți contribuția fiecăreia la atingerea obiectivelor de marketing.
- Realizați calendarul activităților propuse, pe luni
- Identificați departamentul/ persoanele responsabile de realizarea fiecărei activități
- Elaborați bugetul planului de acțiune (modelul recomandat în tabelul de mai jos include o serie de activități, cu titlu de exemple).
- Justificați costurile estimate pentru fiecare activitate și lună din calendarul de realizare a activităților.

Nr. Crt	Activitate	Luna 1	Luna 2	...	Luna n
1	Cercetare de piață				
2	Comunicare Redactare comunicate de presă Redactare materiale publicitare Website, creare și întreținere				
3	Organizare evenimente				
4.	Participări la târguri și expoziții internaționale, organizate în străinătate				
...					
Total					

Identificați riscurile ce pot apărea în realizarea planului de acțiune în condițiile descrise mai sus sau în atingerea obiectivelor

- Apreciați impactul pe care fiecare risc identificat îl poate avea asupra realizării planului (e.g. imposibilitatea realizării unei anumite activități, depășirea bugetului alocat unei anumite activități, imposibilitatea atingerii unui anumit obiectiv)
- Identificați măsuri de eliminare a riscurilor ori de atenuare a impactului pe care îl poate avea fiecare risc

5. Analiza și previziunea financiară

- Detaliați fluxul de intrari si iesiri incluse in macheta financiara, anexa la ghidul solicitantului

6. Îndeplinirea criteriilor de evaluare

Solicitanții vor detalia modul în care îndeplinesc criteriile de evaluare prevăzute în Ghidul Solicitantului și vor furniza autoevaluarea pentru fiecare criteriu.

7. Anexe

Se vor anexa orice alte documente pe care le considerați relevante sau care susțin anumite puncte de vedere din planul dvs. de afaceri

ATENȚIE!

Planul de afaceri nu trebuie să depășească mai mult de 10 pagini.

CONSIMȚĂMÂNT
PENTRU PRELUCRAREA DATELOR CU CARACTER PERSONAL

Subsemnatul/subsemnata <prenume, nume>, posesor al CI..., nr..... eliberat de, în calitate de reprezentant legal/împuternicit al <denumire solicitant/partener >, persoană de contact menționată în cererea de finanțare, în cadrul proiectului <titlul proiectului>, declar prin prezenta că toate datele cu caracter personal evidențiate prin cererea de finanțare au fost prelucrate cu respectarea legii și sunt de acord ca *Ministerul Investițiilor și Proiectelor Europene – AM POCIDIF*, precum și *Ministerul Cercetării, Inovării și Digitalizării – OIC* să fie autorizate prin compartimentele de specialitate responsabile cu evaluarea, selecția și contractarea cererii de finanțare să proceseze datele personale menționate, **în cadrul activității de evaluare, selecție și contractare**, în baza *Reg. (UE) nr. 679/2016 privind protecția persoanelor fizice în ceea ce privește prelucrarea datelor cu caracter personal și privind libera circulație a acestor date și de abrogare a Directivei 95 / 46 / CE (Regulamentul general privind protecția datelor)*, precum și prelucrarea, stocarea / arhivarea datelor conform normelor legale incidente.

De asemenea, prin prezenta sunt de acord cu prelucrarea datelor cu caracter personal în scopul mai sus menționat, cu furnizarea datelor personale, precum și cu accesarea și prelucrarea acestora în bazele de date publice cu scopul realizării verificărilor presupuse de ghidul solicitantului, acordând inclusiv dreptul AM POCIDIF și OIC de a utiliza datele disponibile în baze de date externe în scopul verificării în procesul de evaluare, selecție și contractare a cererii de finanțare **cu titlul Hub-ul Român de Hidrogen și Noi Tehnologii Energetice- Ro-HydroHub, cod SMIS 304724**,

Declar că am luat la cunoștință de drepturile mele conferite de Reg. (UE) nr. 679 /2016, inclusiv despre drepturile pe care subiecții datelor cu caracter personal le dețin, dreptul la acces la date, dreptul la ștergerea datelor („dreptul de a fi uitat”), dreptul la restricționare, dreptul la portabilitatea datelor, dreptul la opoziție, dreptul la rectificare în conformitate cu prevederile legale în vigoare.

Modalitatea prin care solicit să fiu contactat în scopul furnizării de informații este sistemul electronic MySMIS2021/SMIS2021+ sau adresa de email, telefon.....

Declar că am înțeles această declarație de consimțământ, că sunt de acord cu procesarea datelor mele personale prin canalele de mai sus, în scopurile descrise în această declarație de consimțământ.

Reprezentant legal/Împuternicit/Persoană de contact

Nume și prenume (*litere mari de tipar*)

Data:.....

Semnătura

Expresie de Interes

Anexa 1.6
Macheta financiară

Este disponibilă ca fișier Excel separat pe adresa de web a liderului de proiect
<https://www.icsi.ro/>

Anexa 2.1

Fișa pentru verificarea conformității administrative a propunerii de colaborare și a eligibilității IMM-ului

Nr. crt.	Subiectul			
	Eligibilitate IMM	DA	NU	Justificare
1	<p>Se încadrează în categoria aplicanților eligibili:</p> <p>Aplicantul este o întreprindere mică (inclusiv microîntreprindere) sau mijlocie, înființată în baza legislației naționale în vigoare.</p> <p>Documente verificate:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Anexa - Declarația unică • Documente statutare ale solicitantului • Certificatul constatator ONRC 			
2	<p>Se încadrează în categoria microîntreprinderilor, întreprinderilor mici sau a întreprinderilor mijlocii, conform prevederilor Recomandării Comisiei privind definirea microîntreprinderilor și a întreprinderilor mici și mijlocii, în anexa I a Regulamentului nr. 651/2014, cu modificările și completările ulterioare</p> <p>Documente verificate:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Anexa - Declarația unică • Anexa - Declarația privind încadrarea întreprinderii în categoria IMM • Situațiile financiare anuale ale solicitantului depuse la Ministerul Finanțelor (pentru ultimii 2 ani) <p>Se verifică: dacă aplicantul care a depus intenția/propunerea de colaborare îndeplinește cumulativ toate cerințele de mai jos:</p> <ul style="list-style-type: none"> • dacă aplicantul se încadrează în categoria microîntreprinderilor, întreprinderilor mici sau a întreprinderilor mijlocii, conform prevederilor Recomandării Comisiei privind definirea microîntreprinderilor și a întreprinderilor mici și mijlocii, în anexa I a Regulamentului nr. 651/2014, cu modificările și completările ulterioare. 			
3	<p>Documentele întreprinderii sunt semnate, asumate și transmise sub semnătura olograf/electronică extinsă a reprezentantului legal/a unui împuternicit al reprezentantului legal al partenerului de finanțare?</p> <p>Documente verificate:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Mandatul special/împuternicire specială pentru semnarea documentelor în numele reprezentantului legal <p>Se verifică:</p> <ul style="list-style-type: none"> • anexele la aceasta au fost transmise sub semnătura 			

	olograf/electronică extinsă a reprezentantului legal/unui împuternicit al reprezentantului legal al partenerului de finanțare.			
4	<p>Aplicantul și/sau reprezentantul său legal NU se încadrează în niciuna din situațiile de excludere prezentate în Declarația unică,</p> <p>Documente verificate:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Anexa -Declarația unică • Certificatul de atestare fiscală, referitor la obligațiile de plată la bugetul local, pentru sediul social și toate punctele de lucru (dacă este cazul) • Certificatul de atestare fiscală, referitor la obligațiile de plată la bugetul de stat • Certificatul de cazier fiscal <p>Se verifică: dacă solicitantul de finanțare are:</p> <ul style="list-style-type: none"> • datorii scadente neachitate la termen sau neșalonate către bugetul de stat respectiv către bugetul local pentru sediul social și toate punctele de lucru; • fapte înscrise în cazierul fiscal legate de cauze referitoare la obținerea și utilizarea fondurilor europene și/sau a fondurilor publice naționale. 			
5	<p>IMM-ul are autorizată activitatea eligibilă vizată de investiție propusă a se realiza?</p> <p>Documente verificate:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Anexa - Declarația unică • Extras ONRC <p>Se verifică:</p> <ul style="list-style-type: none"> • dacă aplicantul de finanțare are autorizată activitatea eligibilă vizată de investiție propusă a se realiza, la locația de implementare a proiectului; 			
6	<p>Nu are demarate procedurile de achiziții și/sau lucrările de execuție înainte de data depunerii intenției/propunerii de colaborare și până la data depunerii cererii de finanțare în parteneriat, cu excepția procedurilor aferente consultanței pentru managementul de proiect ?</p> <p>Documente verificate:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Anexa - Declarația unică <p>Se verifică: dacă nu au fost demarate procedurile de achizițiile înainte de data depunerii intenției/propunerii de colaborare și până la data depunerii cererii de finanțare în parteneriat, în conformitate cu mențiunile din cererea de finanțare și anexele acesteia.</p>			

	Se verifica efectul stimulativ în conformitate cu prevederile Regulamentului (UE) nr. 651/2014, cu modificările și completările ulterioare.			
7	Toate secțiunile intenției/prounerii de colaborare sunt completate și corelate cu informațiile din anexele transmise?			
VERIFICAREA CONFORMITĂȚII ADMINISTRATIVE ȘI A ELIGIBILITĂȚII INTENȚIEI/PROPUNERII DE COLABORARE				
8	Propunerea de proiect este tehnoredactată în limba română?			
9	Toate documentele obligatorii din metodologie au fost depuse?			
10	Intenția/propunerea de colaborare propusă nu a mai beneficiat de finanțare publică pentru aceleași cheltuieli specifice în cadrul unor activități identice în ultimii 5 ani și nu beneficiază în prezent, parțial sau în totalitate, de fonduri publice din alte surse de finanțare, altele decât cele ale solicitantului, pentru aceleași activități eligibile.			
11	Intenția/propunerea de colaborare se încadrează în activitățile eligibile și cheltuielile propuse în propunerea de proiect sunt eligibile conform prevăzute de metodologie			
12	Intenția/propunerea de colaborare respectă intensitatea maximă admisă conform ratelor de cofinanțare prevăzute în harta regionale de ajutor de stat și Regulamentul nr. 651/2014, cu modificările și completările ulterioare			
13	Intenția/propunerea de colaborare se încadrează în valorile maxime nerambursabile, stabilite conform anunțului de intenție selecție partener privat.			
14	Intenția/propunerea de colaborare se încadrează în unul dintre subdomeniile de specializare inteligentă din cadrul Strategiei Naționale de Cercetare, Inovare și Specializare inteligentă 2021-2027.			
15	Perioada de implementare a activităților din intenția/propunerea de colaborare este rezonabilă și nu depășește 31 decembrie 2029?			
16	Intenția/propunerea de colaborare respectă principiile privind dezvoltarea durabilă, accesibilitatea pentru persoanele cu dizabilități în sensul art. 9 din Convenția ONU privind drepturile persoanelor cu dizabilități, egalitatea de șanse, egalitatea de gen și nediscriminarea.			
17	Intenția/propunerea de colaborare respectă principiul de „a nu prejudicia în mod semnificativ” (DNSH) și asigură imunizarea la schimbările climatice a investițiilor în infrastructură care au o durată de viață preconizată de cel puțin cinci ani.			
18	Intenția/propunerea de colaborare integrează măsuri de atenuare și de adaptare la schimbările climatice respectând Orientările tehnice ale Comisiei Europene referitoare la imunizarea infrastructurii la schimbările climatice			
19	Prin intenția/propunerea de colaborare nu se efectuează o relocare în conformitate cu prevederile art. 66 din Regulamentul (UE) 2021/1060, nu se efectuează transferul unei activități identice sau			

<p>similare sau al unei părți a acesteia în sensul art. 2 punctul 61a din Regulamentul (UE) nr. 651/2014.</p> <p>Aplicantul confirmă că, în cei doi ani anteriori cererii de ajutor, nu a efectuat o relocare către unitatea în care urmează să aibă loc investiția inițială pentru care se solicită ajutorul și oferă un angajament că nu va face acest lucru pentru o perioadă de până la doi ani după finalizarea investiției inițiale pentru care se solicită ajutorul</p>			
--	--	--	--

Anexa 2.2

Fișa de evaluare a propunerii de colaborare

Nr. crt	Criteriu	Punctaj	Observații
1.	Relevanță și impactul propunerii de colaborare	Max 40p	
1.1	Gradul de noutate al propunerii de colaborare;	Max 20 p	<i>Se va evalua gradul de noutate și de inovare a produsului/ serviciului/ proces propus prin propunerea de colaborare la nivelul parteneriatului</i>
1.2	Impactul propunerii de colaborare	Max 20 p	<i>Se va evalua în ce măsură rezultatele activităților propuse pot conduce la multiplicarea acestora, la crearea de noi locuri de muncă, dezvoltarea capacității de inovare a entităților implicate, creșterea vizibilității etc.</i>
2.	Calitate și maturitate propunerii de colaborare	Max 40p	
	Coerența și fezabilitatea propunerii de colaborare	Max 20 p	<i>Se va evalua măsura în care IMM-ul a identificat corect activitățile în funcție de cele precizate de organizația de cercetare în anunțul de intenție selecție parteneri privați, scopul proiectului și de rezultatele propuse. Categoriile de activități propuse trebuie să nu depășească perioada de implementare menționată în anunț, fără a depăși 31.12.2029 Resursele financiare trebuie să fie estimate și repartizate adecvat pe activități propuse. Se va aprecia dacă activitățile și planificarea acestora sunt realiste și asigură realizarea obiectivelor proiectului.</i>
	Capacitatea de implementare a propunerii de colaborare	Max 20 p	<i>Se va evalua metodologia de implementare și capacitatea applicantului de a implementa activitățile propuse, inclusiv din perspectiva resurselor umane alocate. Se va urmări eligibilitatea cheltuielilor propuse, categoriile de cheltuieli și nivelul maxim al cheltuielilor, precum și</i>

			<i>respectarea condițiilor de finanțare și cofinanțare. Se va evalua dimensionarea bugetului și echilibrul dintre componente, modul în care este corelat cu activitățile propuse, în conformitate cu solicitarea organizației de cercetare.</i>
3	Experiență anterioară, dezvoltare durabilă și egalitate de șanse, DNSH	Max 20 p	
3.1	<u>Experiența întreprinderii partenere în activități CD relevante pentru domeniul/direcția propusă</u>	Max 10 p	<i>Se va evalua experiența anterioară a entități private în derularea de contracte, ca sumă și ca valoare, din ultimii 5 ani</i>
3.2	<u>Verificarea contribuției propunerii de colaborare la principiile dezvoltării durabile, drepturilor fundamentale, egalitatea între bărbați și femei, prevenirea oricărei forme de discriminare și accesibilitatea persoanelor cu dizabilități în sensul articolului 9 din Convenția ONU privind drepturile persoanelor cu dizabilități, inclusiv principiul de „a nu prejudicia în mod semnificativ” (DNSH) și imunizarea la schimbările climatice a investițiilor în infrastructură care au o durată de viață preconizată de cel puțin cinci ani.</u>	Max 10 p	<i>Se va evalua modul în care propunerea de colaborare contribuie la respectarea principiului privind dezvoltarea durabilă precum și modul în care principiile privind egalitatea de șanse și accesibilitatea pentru persoanele cu dizabilități au fost integrate în elaborarea și implementarea propunerii de colaborare.</i>